

# Organiser les missions du conseiller transaction

(Durée : 7 heures = 1 journée)

## Objectifs :

Etablir l'organisation opérationnelle de chaque conseiller transaction et évaluer ses niveaux d'autonomie.  
Constituer un référentiel métier évolutif.

## Programme

### 1/ Présentation de l'outil d'évaluation et de mise en progression métier :

- Principe et fonctionnement de la Lettre de Mission (LDM), outil exhaustif des missions confiées dans le cadre de la Transaction immobilière.

### 2/ Construction de la LDM du Conseiller Transaction.

- Dotation d'une trame de LDM,
- Identification collective :
  - Du produit essentiel du poste,
  - Des indicateurs de performance,
  - Des missions,
  - Des plans d'action,
  - Des basiques « métier »,
  - Des niveaux d'autonomie.

### 3/ Evaluation individuelle des compétences et repérage des axes de progrès.

- Mise en application de la Lettre de Mission :
  - a) Repérage des niveaux d'autonomie par plan d'action,
  - b) Identification de la réponse managériale : Valorisation des progrès réalisés, pilotage des axes de progrès en fonction des priorités, autorité en cas de manquement aux règles du jeu).

#### Public concerné :

Agents immobiliers et managers débutants ou confirmés.

#### Prérequis : aucun

#### Moyens pédagogique :

Vidéo projection de support pédagogique, documentation et support de cours imprimé et/ou numérisé, paperboard et ordinateur.

#### Méthode pédagogique :

Cours magistral, illustration par cas professionnels, échanges participatifs, retour d'expérience.

#### Participants : Sessions de 4 à 15 personnes maximum

#### Lieu de formation : France entière , en présentiel ou distanciel

#### Evaluation préalable à la formation :

- Quizz d'évaluation des connaissances.

#### Evaluation en fin de formation :

- L'évaluation des acquis est réalisée par un quizz à la fin de chaque session ;
- A l'issue de la formation, un questionnaire de satisfaction à chaud puis à froid ;
- Une attestation de fin de formation si le stagiaire a bien assisté à la totalité de la session.

#### Intervenant : Pascal PIRON

Formations Argonavis conseil

2023 - 2024